

Account Manager*in (m|w|x)

Arbeitgeber
Bro Recruiting

Veröffentlichungsdatum
22. Mai 2023

Beschreibung

Für unseren Vertrieb suchen wir ab sofort einen Mitarbeiter, der mit Leidenschaft und Enthusiasmus verantwortungsvolle Aufgaben übernehmen kann. Wenn Sie Spaß an einer vielseitigen Aufgabe in einem dynamischen Umfeld haben, in dem Sie noch viel bewegen und mitgestalten können, heißen wir Sie herzlich willkommen.

Zuständigkeiten / Hauptaufgaben

- Ganzheitliche Betreuung unserer Kunden
- Ausbau von Kundenbeziehungen
- Koordination von Vertriebsprozessen
- Durchführung von Markt-, Zielgruppen- und Potenzialanalysen
- Akquise von Neukunden- und -projekten anhand unserer Vertriebsstrategie
- Regelmäßiges Reporting an die Vertriebsleitung

Qualifikationen / Anforderungen

- Studium der Fachrichtung Wirtschaftsingenieurwesen oder vergleichbare Qualifikation
- Berufserfahrung im Vertrieb, ausgeprägte Vertriebs-, Kunden- und Zielorientierung
- Kommunikationsstärke und Durchsetzungsvermögen sowie Koordinations- und Verhandlungsgeschick
- Hohe Leistungsbereitschaft sowie Ergebnis- und Lösungsorientierte Arbeitsweise
- Teamfähigkeit, Organisationsgeschick und Flexibilität
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Reisebereitschaft

Leistungen der Anstellung

- Eine hochinteressante Aufgabe in einem innovativen, international tätigen Unternehmen
- Flache Hierarchien und kurze Kommunikationswege
- Eine den Anforderungen angemessene Vergütung einschließlich der üblichen Sozialleistungen
- Interne und externe Weiterbildung und Qualifizierung
- Einen sicheren Arbeitsplatz
- Flexible Arbeitszeiten
- und viele weitere Benefits und Sozialleistungen